

Tysktalende ekstern salgskonsulent til salg af bilindretning i Nordtyskland

raaco A/S oplever vækst i salg af bilindretning i Danmark og ønsker at udvikle salg til bilforhandlere i Nordtyskland. Motiveres du af selvstændig salgsudvikling af dit eget geografiske ansvarsområde? Taler du flydende tysk og har bopæl i Sønderjylland? Ønsker du et yderst kompetent backoffice i ryggen, når du åbner døren til nye kunder, så kan det være dig raaco A/S mangler...

VI TILBYDER:

En spændende og udfordrende nyoprettet fuldtidsstilling i en international virksomhed. Du bliver en del af det nordiske salgsteam, som består af meget engagerede og kompetente kolleger med en positiv tilgang. Du kommer til at referere til den nordiske salgschef, som du kan sparre med dagligt. Vi klæder dig på med en grundig introduktion og oplæring i vores systemer og produkter, som vil foregå på vores hovedkontor i Nykøbing F. Din hverdag foregår ude ved kunderne med udgangspunkt fra din egen bopæl og der må påregnes 15-20 rejsedage.

Du tilbydes en fast løn med bonus- og pensionsordning samt varebil med bilindretning, sundhedsordning, bærbar pc, tablet og mobiltelefon.

DINE ARBEJDSOPGAVER BESTÅR BL.A. AF:

- Udvikling af kundeportefølje af bilforhandlere i Nordtyskland, idet du udvælger og opsøger potentielle kunder.
- Slutbrugerbesøg for at afdække kundens behov.
- Udfærdigelse af tilbud (ved brug af bilindretnings-konfigurator).
- Opfølgning, styrkelse og udvikling af kundeforholdet til den enkelte forhandler.
- Planlægning af aktiviteter og events hos forhandlerne.
- Produkttræning af personale hos forhandlere.
- Planlægning og deltagelse på messer.

DINE PERSONLIGE OG FAGLIGE KVALIFIKATIONER:

- Du er serviceminded, engageret og udadvendt og trives godt i rollen som ekstern sælger.
- Du har ordenssans og arbejder struktureret.
- Du er ærlig, vedholdende og god til at skabe relationer til kunderne.
- Du er veltalende, præsentabel og en god teamplayer.
- Du har erfaring med B2B-salg med fokus på rådgivning og løsningssalg eller en baggrund fra byggemarked, håndværker el.lign.
- Kendskab til Office pakken, herunder især Excel og PowerPoint.

ANSØGNINGSFRIST:

Hvis du finder ovenstående interessant, vil vi gerne høre fra dig senest fredag den 28. maj 2021. Skriftlig ansøgning kan sendes til mail@raaco.com. Vi forventer at afholde ansættelsessamtaler den 8. og 9. juni 2021. Tiltrædelse august 2021. For yderligere information om stillingen kan henvendelse rettes til Nordisk Salgchef Anders Christensen på telefon 40 29 76 36.

HVEM ER VI:

raaco er en international salgs- og produktionsvirksomhed som udvikler, producerer og sælger ordens- og opbevaringssystemer af høj kvalitet til professionelle brugere i bygge- og anlægssektoren og til industrien. Salget foregår via grossister og detailhandlere. raaco oplever vækst og beskæftiger i alt 120 medarbejdere i 6 lande.

Du kan læse mere om raaco på www.raaco.com